



HebaTara Hal. 03
Peraih Promo
TARA
THAILAND TOUR

KiaTara Hal. 04
Jadi Pengusaha
dan Jalan-Jalan
ke Bali Gratis? Mauu!

HoTara Hal. 06
MASIH MUDA,
GEN Z
Kok Bisa Diabetes?

SehaTara Hal. 10
Nutrisi Baik
CEGAH STUNTING,
TUMBUH KEMBANG OPTIMAL.

Redaksi: Jl. Abdurachman Saleh No. 84-86, Bandung 40174
Telp. (022) 60 000 77, Fax. (022) 603 6501,
HP & WA: 0822 1500 0707; 0852 8180 8877; 0815 607 6077, email: info@taranature.co.id





**Perubahan Terjadi Dimana-mana.
“Niat baik, Hubungan baik
dan Hati Tulus
Tetap Tidak Berubah.”**

Afie Natan
Presiden Direktur



Apakah Anda pernah berhubungan dengan orang yang agak gaptek atau bahkan amat gaptek? Terutama dalam menggunakan HP, komputer atau alat canggih lain. Sayapun mengalaminya; kadang banyak hal yang tidak dapat saya lakukan dengan optimal saat berhubungan dengan alat-alat yang modern.

Namun kita harus bersedia untuk terus belajar agar kita bisa hidup dengan lebih nyaman. Semua peralatan diciptakan dengan teknologi canggih dan terus menerus dilakukan inovasi tentunya untuk kebaikan manusia.

Di dalam proses bisnis Tara pun banyak perubahan. Kami sedang merencanakan beberapa perubahan yang akhirnya untuk kebaikan bagi kita semua. Perilaku konsumen kita juga berubah. Saat ini mereka bisa dengan mudahnya membandingkan produk yang kita jual dengan yang ada di *market place*/medsos. Hal ini sangat memungkinkan pelanggan kita akan hilang.

Bagaimana dengan Tara?

Nah, selama 30 tahun Tara berdiri, hal utama yang menjadikan seseorang membeli produk Tara adalah karena hubungan baik antara para mitra dengan pelanggannya. Tentu saja hal ini dimulai dari hubungan baik antar kami, perusahaan, dengan para mitra Tara semua.

Melalui relasi yang sangat baik ini, kita mempunyai banyak kesempatan untuk menerangkan akan manfaat produk kita yang sudah terbukti dan juga harganya yang sesuai dengan kualitas, seperti yang disampaikan **Ibu Okriana Laito, peraih Promo Thailand Tour** (hal. 03) dan **Bpk. Hendra Yulianto, peraih HP, Tablet dan Motor Listrik 13 juta** (hal. 05). *Congratulations...* Mari kita rayakan di Bali.

Relasi baik berarti kita harus mengenali semua pelanggan dan semua grup jaringan usaha kita lebih detail.

Satu hal lagi yang menjadi keharusan didalam berbisnis Tara saat ini, yaitu kecepatan; baik dalam mengambil keputusan dan dalam proses bisnis ini secara keseluruhan. Disamping itu, kita juga harus kreatif dan unik sehingga para pelanggan kita akan selalu ingat kepada kita.

Itulah diantaranya beberapa sikap yang harus kita miliki dan kembangkan agar bisa hadir di Konas Bali. Simak juga **“Jadi Pengusaha dan Jalan-jalan ke Bali Gratis”** (hal. 04-05).

Untuk itu juallah semua produk Tara dengan cara Anda yang unik dan sikap positif diatas; teruslah belajar tentang segala hal agar tidak ketinggalan jaman, diantaranya dengan meng-update diri kita tentang **“Masih Muda, Gen Z, kok bisa diabetes?”** (Hal. 06-07) dan **“Nutrisi Baik Cegah Stunting, Tumbuh Kembang Optimal”** (hal. 10); Mari kita bangun relasi kita dengan prinsip YSIQG serta niat yang baik dan tulus.

Jangan pernah menunda saat ada kesempatan, kapanpun dan dimanapun Anda berada lakukanlah hal-hal diatas.

Pepatah mengatakan, “sebelum kita menjual produk kita, kita harus bisa menjual diri kita yang unik terlebih dulu”.

Mari kita bangun dan raih cita-cita kita untuk menghadiri Konas Bali awal Desember tahun 2024 ini. Mari sruput dulu **Kopi Korean Ginseng Tara** setiap pagi sebelum memulai hari kita yang cerah agar kita selalu optimis menyongsong hari depan kita yang semakin cepat berubah.

Jangan lupa, semua boleh berubah, tetapi *niat baik, antusiasme dalam membangun dan membina hubungan baik tidak boleh berubah karena hati baik kitapun tidak berubah. Tetap Persisten.*

Sampai jumpa di Bali!



Daftar Isi

02. TARA Message
03. **HEBATARA**
Ibu Okriana Laito:
Peraih Promo Tour Thailand
04. **KiaTara**
Heni Susanti:
Jadi Pengusaha dan jalan-jalan ke Bali Gratis? Mauu!
05. **HEBATARA**
Bapak Hendra Yulianto:
Peraih Promo HP, Tablet dan Motor 13 Juta
06. **HoTara**
NATURE DIABLAST:
Masih Muda, Gen Z,
Kok Bisa Kena Diabetes?
07. **PRODIA**
08. **PROMPOS**
09. **Peraih Promo**
10. **SehaTara**
KURKUR:
Nutrisi Baik Cegah Stunting,
Tumbuh Kembang Optimal
11. **SPECIAL OFFER**
12. **SHOOTARA**
16. **PPK BALI**

**Segecap Direksi dan Staf
Tara Nature Mengucapkan
Selamat Hari Lahir Pancasila**



Success • Health • Harmony
Taranews

Buletin intern dwi bulanan diterbitkan oleh

PT. TARAPRIMA MEGAH

Pengarah: Direksi Tara;

Penyunting: Ratnasari, Alvina, Yuli, Lisa

Kontributor: Tim Marketing

Kreatif Desain: Teguh, Roza

Bandung (Redaksi): Jl. Abdurachman Saleh No. 84-86
Bandung 40174,

Telp. (022) 60 000 77, Fax. (022) 603 6501,

HP & WA: 0815 607 6077, 0822 1500 0707; 0852 8180 8877

Jakarta: Jl. Boulevard Barat Raya LC 6/64

Kelapa Gading Permai, Jakarta Utara 14240,

Telp. (021) 4584 2848, Fax. (021) 4535 239,

HP & WA: 0899 062 6000

email: info@taranature.co.id



PERAIH PROMO TARA THAILAND TOUR

Ibu Okriana Laito

Sulawesi Tengah

Produk Tara merupakan suplemen andalan keluarga yang tidak tergantikan. Saya berhasil meraih Promo Tour Thailand karena gigih dan tekun menjalankan Bisnis Tara.

Beberapa kiat sukses yang saya jalani:

1. Setting goal.

Saya menentukan target waktu, yaitu promo Thailand akan diraih beberapa bulan kedepan dan target produk, yaitu jumlah dan jenis produk yang harus saya jual setiap bulannya.

2. Berdoa.

Setiap hari saya mendoakan agar orang sakit yang saya rekomendasikan produk Tara segera pulih dari sakitnya.

3. Menyediakan stok produk yang banyak diminati masyarakat.

Produk yang saya beli untuk stok adalah yang banyak diminati konsumen saya dan sudah terbukti hasilnya, seperti: TaraKid, Kurkur, Tara Nature EPA, Tara Nature Squalene, FitAlive, PureWay-C, Tara Nature EPO, VisiBright, dan Royal Noni.

4. Menawarkan produk setiap ada kesempatan, entah itu pasien di Klinik atau siapa saja yang datang ke rumah serta bila pergi mengajar pun saya membawa produk Tara di dalam tas.

5. Kontrol stok produk.

Saya selalu mengontrol stok produk saya; Apabila stok Kurkur atau TaraKid saya banyak, saya akan lebih sering mempromosikannya.

6. Berpikir positif.

Jalani bisnis ini dengan pikiran bahwa saya sedang menolong orang juga dan saya sedang melayani Tuhan.

Syukurlah, akhirnya saya berhasil meraih promo Tour Thailand dan siap berangkat akhir bulan Mei 2024.



Yuk intip keseruan Mitra Tara
healing bareng di Thailand



Naik Tuktuk bersama 😊



Wat Arun



Chocolate Ville



Madame Tussauds Bangkok



Jadi Pengusaha dan Jalan-Jalan ke Bali Gratis? Mauu!



"Memiliki suatu Bisnis merupakan impian & kebanggaan semua orang."

Bisnis Tara telah menjadi jalan bagi banyak orang untuk mewujudkan mimpi tersebut dan mencapai kesuksesan finansial serta jalan-jalan ke luar negeri gratis dan kali ini ke Bali.

Dengan menjadi Mitra Usaha Tara, Anda adalah seorang *Entrepreneur*, pengusaha bebas yang dapat menjalankan bisnis dengan modal minim dan waktu serta tempat yang *flexible* kapan saja dan dimana saja. Selain mendapat keuntungan dari berjualan produk, Anda juga mendapat kesempatan untuk meraih promo menarik, mulai dari HP, motor, hingga liburan ke Thailand dan kali ini ke Bali GRATIS!



Nah, bagaimana cara agar Bisnis Tara Anda dapat berkembang? Simak Tips-nya!

1. PAHAMI KEUNGGULAN PRODUK & BISNIS TARA



Bisnis Tara selalu berinovasi, maka penting untuk terus *update* dengan mengikuti perkembangan terbaru dalam Bisnis Tara. Untuk meyakinkan pelanggan, Anda perlu menguasai keunggulan produk Tara yang Anda tawarkan. Tara menyediakan *product training* dan webinar rutin yang dapat Anda ikuti atau Anda juga dapat membaca buku dan mengikuti konferensi terkait kesehatan dan bisnis.

2. INOVATIF DALAM BERJUALAN



Ada banyak cara yang dapat Anda lakukan dalam menawarkan produk Tara, diantaranya:

A. Bertatap Muka (*Face to face*)



Anda dapat membuat janji temu dengan pelanggan 1 vs 1, atau 2 vs 1 (bersama dengan *upline* Anda) untuk menceritakan

tentang bisnis Tara & manfaat produk-produk Tara kepada mereka. Anda juga dapat melakukan *home sharing* atau seminar untuk skala yang lebih luas dan lebih cepat.

B. Daring (*Online*)



Di era digital, kegiatan promosi tidak dibatasi jarak dan waktu. Anda dapat melakukan kegiatan promosi melalui *online* melalui

zoom meeting, juga menawarkan di media sosial yang Anda miliki seperti Whatsapp, Facebook, Tiktok. Untuk itu Tara memberikan kemudahan bagi Mitra Tara melalui program *dropship*, dimana Anda dapat membuka toko *online* di *e-Commerce* dan Tara akan mendukung Anda dalam hal *packing* dan pengiriman produknya.

3. KEMBANGKAN KONEKSI & JARINGAN BISNIS TARA ANDA

Kembangkan terus Bisnis Tara Anda dengan cara terus melakukan *recruiting member* baru. Dengan mengembangkan pohon grup Anda maka Bisnis Tara Anda menjadi besar dan dalam, ini menandakan bahwa bisnis Anda kokoh dan bisa menghasilkan lebih besar dibandingkan bila Anda hanya sendirian & jual sendiri. Ketika Anda sudah memiliki grup *downline*, duplikasikan kepada *downline* Anda bagaimana cara menjalankan Bisnis Tara agar bisnis mereka pun bisa berkembang. Grup Anda berkembang maka Bisnis Tara Anda pun akan semakin berkembang dan besar.

4. MEMAHAMI CARA MENDAPATKAN & MEMPERTAHAKAN KONSUMEN

Mengutamakan pelayanan kepada konsumen merupakan strategi yang penting dalam pengembangan Bisnis Tara Anda. Kenali target konsumen yang sesuai dengan produk Tara yang Anda tawarkan. Jadilah pendengar yang baik sehingga Anda paham gangguan kesehatan yang konsumen Anda alami, dan memberikan solusi dengan menawarkan produk Tara yang sesuai dengan kebutuhan mereka. Penting untuk mempertahankan konsumen dengan *update* kondisi mereka, rutin menghubungi, dan melayani mereka sebaik-baiknya.

Saat Anda menjalankan & mengembangkan bisnis Tara Anda, Anda dapat mengikuti berbagai promo, dan kali ini bisa menghadiri acara KONAS TARA 2024 yang spesial karena diadakan di BALI!

Konferensi Nasional Tara adalah acara Akbar yang digelar 1 tahun sekali, acara ini merupakan acara yang ditunggu-tunggu dimana Mitra Tara seluruh Indonesia berkumpul/hadir untuk mendapatkan penghargaan, pengakuan, serta *sharing* inovasi & inspirasi baru dalam menjalankan bisnis Taranya. Setiap Mitra Tara yang menghadiri acara KONAS selalu semakin termotivasi untuk mewujudkan impiannya.

Jadi jangan lewatkan acara KONAS tahun 2024 yang akan diadakan di Bali, pastikan Anda sudah mendaftarkan diri mengikuti PPK (Promo Perjalanan Konas) ke Bali.

 **Bali... Bali... Bali...Go...Go...Go...
See You All in Bali!**

HebaTara



PERAIH PROMO HP, TABLET, DAN MOTOR LISTRIK 13 JUTA

Bpk. Hendra Yulianto
Jawa Tengah

Awalnya saya mengenal produk Tara dari Bapak Andi (ayah teman saya). Saat beliau melihat saya suka berbisnis, Pak Andi pun menawarkan saya Bisnis Tara karena beliau yakin Bisnis Tara ini sangat bagus karena didukung dengan produknya yang terbukti berkhasiat dan sudah 30 puluhan tahun ada di Indonesia.

Lalu saya daftar menjadi *member* dan menjalankan bisnisnya. Saya konsumsi sendiri produk Tara dan juga memberikan TaraKid kepada anak saya. Sambil saya dan anak saya konsumsi produknya, saya coba pertama kali jual di *Facebook marketplace*; waktu itu saya hanya memajang saja produk TaraKid (KID) & Nature EPA (EPA). Ternyata tidak sampai 1 minggu, pembelian pertama stok produk saya langsung habis. Di minggu ke-2 saya *repeat order* lagi, hanya dalam beberapa hari saja stok saya habis lagi.

Luar biasa memang produknya, hanya dipajang saja banyak yang membeli. Karena saya sudah yakin dengan dipajang saja sudah laris, lalu saya tawarkan kepada teman-teman saya TaraKid; jika bertemu dengan orang yang lebih tua, saya tawarkan Nature EPA dan saat bertemu orang yang sakit CA (*cancer*) saya tawarkan Nature Squalene (NSQ).

Selain jualan *online* dan menawarkan kepada teman-teman, sayapun memperluas pangsa pasar saya, yaitu saya infokan tentang produk yang bagus ini kepada teman-teman Ibu saya. Kemudian saat Ibu saya merasakan sendiri khasiat produk Tara ini, beliau pun mulai turut menawarkan kepada teman-teman beliau.

Saya juga menawarkan ke saudara saya, Ibu Novi (peraih e-Promo HP) dan Pak Bambang yang langsung memberikan TaraKid kepada anak-anak beliau. Saudara-saudara saya yang lain pun anak-anaknya mengonsumsi TaraKid. Saya sendiri konsumsi rutin Nature EPA. Puji Tuhan, saya sendiri jarang sakit dan saat saya cek lab, hasilnya kolesterol selalu dibawah <200.



Dengan Bisnis Tara, selain badan sehat, saya juga mendapatkan bonus dan *reward-reward* promo seperti HP, Tablet, dan Promo Motor Listrik 13 Juta.



Produk Tara luar biasa, saya yakin semakin lama penjualan saya akan semakin laris lagi, sehingga saya yakin dalam waktu dekat saya dapat meraih posisi Silver Manager.



MASIH MUDA, GEN Z, Kok Bisa Diabetes?



Kalau mendengar tentang Diabetes, biasanya identik dengan penyakit kakek nenek alias orang tua. Tapi baru-baru ini, viral anak muda kena Diabet? Gen Z baru berumur 20-an sudah kena Diabet? Kok bisa ya..?

Secara umum, Diabetes ada 2 tipe yaitu:

1. Diabetes melitus tipe 1, yang terjadi karena penyakit autoimun yang menyebabkan pankreas tidak dapat memproduksi insulin.
2. Diabetes melitus tipe 2, yang muncul sebagai efek dari pola makan tidak sehat karena tidak bisa mengontrol asupan gula yang masuk dalam tubuh.

Ketika mengonsumsi gula secara berlebihan, terjadi peningkatan resistensi insulin. Peningkatan resistensi insulin membuat tubuh tidak dapat memproses kelebihan gula dengan baik. Lonjakan kadar gula darah kemudian tak bisa terhindarkan dan memicu penyakit Diabetes melitus tipe 2.

Makanan-makanan dan minuman-minuman yang *trendy* dan kekinian seperti Boba, donat, *cake*, *fizz*, *rainbow drink*, banyak digandrungi anak-anak muda jaman *now*. Begitu pula dengan *fast food*, gorengan, roti kekinian, dan bakmi yang biasanya banyak menggunakan bahan dasar tepung tidak kalah populer di kalangan anak muda. Pola makan yang tidak sehat inilah yang dapat menjadi penyebab terkena Diabetes tipe 2.

Lalu, mengapa banyak makan makanan yang terbuat dari tepung dapat menyebabkan Diabetes? Karena makanan-makanan tersebut tinggi karbohidrat sederhana dan rendah serat. Jenis makanan ini dapat menyebabkan kadar gula darah meningkat karena karbohidrat yang tinggi pada makanan tersebut akan diolah menjadi gula darah (glukosa).

Selain pola makan, berat badan, genetika, usia dan gaya hidup juga turut berperan dalam berkembangnya Diabetes ini. Lalu, apa saja gejala-gejala Diabetes?

1. **Mudah lelah, lemas, dan lapar.**



Tubuh memerlukan glukosa untuk menghasilkan energi. Kadar gula darah yang tinggi dalam tubuh mengganggu kemampuan tubuh mengubah glukosa menjadi energi. Akibatnya, tubuh mudah lemas dan lebih lapar dari biasanya.

2. **Mudah haus dan lebih sering buang air kecil.**



Rata-rata orang sehat bisa kencing antara 4-7 kali dalam 24 jam. Namun orang dengan Diabetes akan kencing lebih sering. Kenaikan gula darah membuat orang ingin terus kencing. Banyak kencing berujung pada rasa haus terus menerus.

3. **Pandangan kabur.**



Perubahan kadar cairan dalam tubuh bisa membuat lensa mata membengkak. Kondisi ini mengubah bentuk lensa dan menyulitkan mata untuk fokus.

4. **Mata, mulut dan kulit terasa kering.**



Karena tubuh menggunakan cairan untuk memproduksi urine, maka cairan dalam tubuh berkurang. Akibatnya, tubuh dehidrasi sehingga mata, mulut dan kulit terasa kering. Kulit yang kering bisa memicu gatal-gatal.

5. Proses penyembuhan luka lambat.



Kadar gula yang tinggi di dalam darah bisa menjadi sumber makanan bagi bakteri yang ada di luka tersebut dan membuat aliran darah menjadi terhambat. Akibatnya, proses penyembuhan luka menjadi lebih lama.

Terus, harus bagaimana agar tidak terkena Diabetes di usia muda?

1. Tentunya harus menerapkan pola hidup sehat, seperti:
 - a. Membatasi konsumsi “yang manis-manis”, yaitu makanan dan minuman yang tinggi gula dan tepung.
 - b. Membatasi konsumsi gorengan dan *junk food*.
 - c. Makan sayur dan buah yang cukup.
 - d. Mengganti cemilan gorengan atau biskuit dengan alternatif yang lebih sehat seperti ubi dan alpukat. Kalau suka makan roti, bisa ganti roti putih dengan roti gandum.
2. Cek gula darah secara rutin, supaya bisa mengetahui kadar gula darah dan mendeteksi gejala Diabetes sedini mungkin.

Nah, kalau kadar gula darah cenderung tinggi, harus bagaimana?

Rutin konsumsi suplemen yang dapat mengontrol kadar gula darah seperti **TaraNature Diablast**.

TaraNature DIABLAST

Membantu memelihara kesehatan pada penderita Diabetes



Made in USA
POM # 225 089 331

| KODE | NAMA | HK | HK A | HK B |
|--------|----------------------|---------|---------|---------|
| NDB 30 | TARA NATURE DIABLAST | 246.000 | 248.000 | 252.000 |



PERIKSAKAN
Kesehatan Anda sedini mungkin di Lab. Klinik Prodia yang tersebar di seluruh Indonesia.

Khusus Mitra-Usaha Tara dapatkan:

Keringanan Biaya
20% Cek Profil Lemak
10% Cek Lainnya

dengan menunjukkan kartu member digital Anda.



*syarat dan ketentuan berlaku

Ket. lebih lanjut hubungi
0815 607 6077/0822 1500 0707

Bila Kadar Kolesterol & Trigliserida Anda Tinggi
Don't Worry, Ada....



PROMOSI POSISI MANAGER

PER 1 APRIL 2024

> SUMATERA SELATAN

C 0080887 J. AGUSTINUS SITINDAON

> KALIMANTAN TIMUR

A 0102341 ASMINIWATI, HJ., S.ST

PER 1 MEI 2024

> JAWA BARAT

B 0094992 AGATHA RENVILLE L. TOBING

B 0051911 PUJI RAHAYU, S.PD

> JADETABEK

B 0099546 THERESIA KLINAH

> SULAWESI SELATAN

D 0115327 ERNAWATI

SELAMAT KEPADA PERAIH PROMO

BULAN JANUARI 2024

PROMO MOTOR TUNGGAL 35 JUTA (UANG MUKA)

ELIYAWATI D 0117289 JAWA TENGAH

BULAN MARET 2024

e-PROMO HP 3 BULAN @ RP 2.250.000,-

SUNARTI, HJ., S.ST B 0107662 SULAWESI SELATAN

NI LUH TIRTAWATI D 0112957 SULAWESI TENGAH

SALMA SYAMSUDDIN D 0108420 SULAWESI BARAT

HENNY OKTAVIATY S. D 0116431 SULAWESI TENGAH

RISTA DAHLAN D 0115531 SULAWESI TENGAH

RENTA A. SINABUTAR B 0111944 JAMBI

IWAN SITUMORANG C 0097995 JAMBI

HESA SUZALIA B 0086068 SUMATERA BARAT

FIRDAUS S. FARM., APT C 0091626 JAMBI

CHRISTA DEMAK H. C 0077785 SUMATERA UTARA

e-PROMO HP/TABLET 6 BULAN @ RP 5.000.000,-

REJEKI SIHALOHO C 0111332 RIAU

PROMO MOTOR 18 JUTA (CASH MONEY) @ RP 18.000.000,-

MASE., SPD D 0070914 SULAWESI TENGAH

BULAN APRIL 2024

e-PROMO HP 3 BULAN @ RP 2.250.000,-

IRAWATI SINAGA C 0110962 RIAU

ULFA LATIPA D 0106882 SULAWESI SELATAN

e-PROMO HP/TABLET 6 BULAN @ RP 5.000.000,-

MAHNITA BR KETAREN C 0102176 SUMATERA UTARA

WINA CHAYADI B 0116897 JABODETABEK

ROSABELLA T. B 0115956 JABODETABEK

PROMO EMAS 50 GRAM @ RP 50.000.000,-

ANGGRAINI, HJ., SKM B 0089809 SULAWESI SELATAN

RALAT KETERANGAN FOTO

Hal. 03 TaraneWS Edisi 189
April – Mei 2024



Bapak Cumanro - Jambi



Ibu Hotlimaria
Riau



Selamat KEPADA PARA PERAIH PROMO



**PERAIH
e-PROMO
HP**



Bapak Roni Indra
Riau



Bapak Firdaus - Jambi



Ibu Sri Wahyuni
Riau



Ibu Rida Marsaulina
Riau



Ibu Sarma Manurung
Jabodetabek



Bapak Bahrul Ulum - Jabodetabek



Ibu Ignasia Kijm - Jabodetabek



Bpk. Irwan Triono
Jabodetabek



Ibu R. Maya Hikmatyati - Jawa Barat



Ibu Ni Made Surti
Sulawesi Tengah



Ibu Asmanurhidayani - Sulawesi Selatan



Bpk. Rejeki S.
Riau



Ibu Romaulina Siadari - Riau



Ibu Nuning Herma Widari - Lampung



**PERAIH
PROMO
MOTOR
LISTRIK
13 JUTA**



Ibu Eva Risnawati Purba - Riau



Ibu Fakhriyah Elita - Jabodetabek



Ibu Maria Kwahen Korebima - Jabodetabek



Bapak I Ketut Mastika - Sulawesi Tengah

Nutrisi Baik

CEGAH STUNTING, TUMBUH KEMBANG OPTIMAL

Menurut data dari WHO,



World Health Organization

di seluruh dunia, **178** juta anak di bawah usia lima tahun diperkirakan mengalami pertumbuhan terhambat karena stunting.

Stunting adalah permasalahan gizi kronis yang disebabkan oleh asupan gizi yang tidak sesuai dengan kebutuhan tubuh.

Selain mengalami pertumbuhan terhambat, stunting juga kerap kali dikaitkan dengan penyebab perkembangan otak yang tidak maksimal. Hal ini dapat mempengaruhi kemampuan mental tidak maksimal serta prestasi belajar yang buruk.

Salah satu **penyebab stunting** yang paling utama adalah **kurangnya asupan gizi** dalam rentang waktu yang cukup lama. Asupan gizi yang buruk ini seringkali bukan karena orang tua yang tidak menyiapkan makanan yang cukup dan bergizi, tetapi karena pada saat anak mulai belajar makan, tidak semua jenis dan tekstur makanan dapat diterima anak, sehingga anak tidak mempunyai selera/nafsu makan yang baik.

Dengan nafsu makan yang baik, anak akan menjadi lebih berselera dan tertarik untuk makan, sehingga asupan gizi anak pun otomatis menjadi lebih optimal. Pada jangka panjang, tumbuh kembang anak pun akan menjadi lebih baik.

KURKUR, solusi tepat untuk membantu anak dan orang tua dalam proses belajar makan, untuk asupan gizi yang lebih baik.



KURKUR

PGM SD. 101 035 741

SIRUP

Membantu memperbaiki nafsu makan dan membantu memelihara kesehatan



Manfaat KURKUR untuk perkembangan anak:

- **KURKUR** efektif menambah nafsu makan namun tidak menyebabkan kegemukan,
- **KURKUR** bekerja secara menyeluruh,
- Mengandung kalsium yang dapat membantu mengoptimalkan pertumbuhan tulang dan gigi.
- **KURKUR** aman dikonsumsi dengan obat.
- Rasa **KURKUR** yang enak pasti disukai oleh anak-anak.

| KODE | NAMA | HK | HK A | HK B |
|--------|---------------------|--------|--------|---------|
| KURKUR | KURKUR SIRUP 120 ML | 80.000 | 84.000 | 104.000 |

SPECIAL OFFER

MID-YEAR SALE

Periode: Juni - Juli 2024

**X'TRA 1
SWBS-1**



Setiap pembelian
3 CMPI

SWBS-1 = Snow White Beauty Soap isi 1
CMPI = Clean Me Pasta Gigi Isomalt

**X'TRA 1
CMPI**



Setiap pembelian
6 CMPI

CMPI = Clean Me Pasta Gigi Isomalt

**X'TRA 1
SWBS-1**



Setiap pembelian
1 NDB 30

SWBS-1 = Snow White Beauty Soap isi 1
NDB 30 = Nature Diablast isi 30

**X'TRA 1
CMPI**



Setiap pembelian
2 NDB 30

CMPI = Clean Me Pasta Gigi Isomalt
NDB 30 = Nature Diablast isi 30

SYARAT & KETENTUAN NDB 30 & CMPI:

- Pembelian ada SP & NR, produk XTRA tidak ada SP & NR.
- Pembelian dalam 1 nota pembelian, berlaku kelipatan.
- Tidak berlaku untuk pembelian menggunakan voucher SBD

**HANYA
65.000*
SVIRA 15**



**HANYA
210.000*
SVIRA 60**



SYARAT & KETENTUAN PEMBELIAN SVIRA 15 atau SVIRA 60:

- Tidak ada SP & NR, berlaku kelipatan

HOME SHARING



Ceritakan (sharing) bisnis Tara Anda kepada siapapun karena prospek dapat berasal darimana saja

Sumatera Utara



Home Sharing bersama dengan Ibu Elseria

Riau



Home Sharing bersama dengan Ibu Kholijah

Jabodetabek



Home Sharing bersama dengan Ibu Sarma M.



Home Sharing bersama dengan Ibu Besty Rebecca Sitompul

Jawa Barat



Home Sharing bersama para Jemaah Haji di acara Manasik



Home Sharing di Acara Halal Bihalal Ibu TNI AL



Home Sharing di Desa Mangkubumi

Sulawesi Selatan



Home Sharing bersama dengan Bidan Titin



Home Sharing di Poskesdes Leang-Leang



Home Sharing bersama dengan Bidan Rahmaniar



Home Sharing di kota Pare-Pare



Home Sharing bersama dengan Bidan Kasna

Sulawesi Tengah



Home Sharing bersama dengan Ibu Okriana



Home Sharing bersama dengan Ibu Altin

CEGAH STUNTING BERSAMA TARA NATURE



Jawa Tengah



Acara Pencegahan Stunting bersama Bidan Umiyati

PARENTING BERSAMA TARA NATURE



Riau



Parenting TK Santa Maria



Parenting Tumbuh Kembang Anak di Yayasan Nusantara

Kalimantan



Parenting di TK Inklusi Winata Karya

Sulawesi Selatan



Parenting di TK Ananda



Parenting di TK Mentari

Sulawesi Tengah



Parenting di TK Negeri Lembo



SELAMAT BERGABUNG MENJADI MITRA-USAHA TARA



Ibu Andi Nisrinasari, S.Kep.,Ns
Sulawesi Selatan



Bapak Suhari
Jawa Barat



Ibu Ali
Jabodetabek



Ibu Aisatun
Riau



Ibu Intan
Jambi



Ibu Hotnalia Sipayung
Sumatera Utara



Bapak Iwan
Sumatera Utara



Bidan Wiwi
Sumatera Barat



Ibu Melly
Sumatera Utara



Ibu Yohana & Ibu Juju
Jawa Barat



Ibu Rastio
Sumatera Utara



Bpk. Dani Sinaga
Sumatera Utara



Ibu Yuliani T. & Ibu Asthin T.
Sulawesi Selatan



Ibu Friska
Sumatera Utara



Ibu Hariani
Sumatera Utara



Ibu Nadia
Sulawesi Selatan



Ibu Angel
Jabodetabek



Bpk. Rahul Roy
Sumatera Barat



Ibu Fitri dan Yuliana
Sumatera Utara



Ibu Ria
Sumatera Utara



Ibu Muhriany Bausat, SH
Sulawesi Selatan



Ibu Susi
Jawa Barat



Bidan Fitriana
Sumatera Utara



Ibu Indrawati
Sumatera Barat



Bpk. Natanael S.
Sumatera Utara



Ibu Sitti Fatimah
Sulawesi Barat



Bapak Mujiono
Jadedotabek



Bidan Rina Astarina A.Md.Keb
Jawa Barat



Bapak Rodelas
Sumatera Utara



Bapak Hallason
Sumatera Barat



Ibu Dormian
Sumatera Utara



Ibu Emmy Allas
Sulawesi Selatan



Bapak Devi
Riau



Ibu Sartinah
Jabodetabek



Ibu Rina Saragih
Sumatera Utara



Ibu Meriah T.
Jabodetabek



Ibu Rachmawati
Sulawesi Selatan



Ibu Ramelina Sinaga
Sumatera Utara



REWARD:

1. Tiket pesawat.
2. Penginapan 4 hari 3 malam di hotel bintang 4.
3. TOUR.
4. Makan siang dan malam (sarapan pagi di hotel).
5. Tiket masuk objek wisata.
6. Antar jemput ke Bandara.

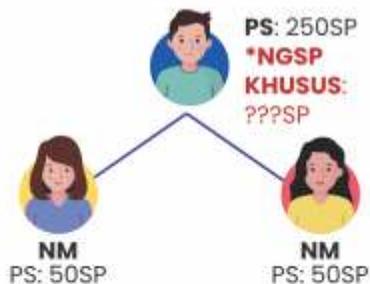
Promo Perjalanan Konas Bali

Jelajahi keajaiban Bali dalam petualangan tak terlupakan yang **MEMOTIVASI, MENANTANG** dan **MEMUKAU!** pilihan ada di tanganmu!

Syaratnya Sangat Mudah & Cepat:

Periode Promo:
April - Oktober 2024
Periode Pendaftaran:
April - Mei 2024

POSISI BEBAS



Syarat:

1. Melakukan pembelian min. 250SP dalam 1 bulan.
2. Mengumpulkan ***NGSP KHUSUS** min. ???SP/bulan.
3. Mengembangkan grup dengan merekrut 4 *direct downline* (A+B+C+D) selama periode pencapaian promo (April - Oktober 2024).
Note: Dibulan pertama pendaftaran harus ada 2 direct downline (A+B) yang masing-masing melakukan pembelian min. 50SP (Personal Sales).
4. Di bulan selanjutnya atau selama bulan pencapaian promo A/B/C/D boleh bergantian (minimal ada 2 *direct line* tiap bulannya) yang melakukan PS min. 50SP.
Note: Jika Anda Posisi NM/A/S: Maka point NGSP Anda tidak diperhitungkan untuk pemenuhan syarat NGSP upline Anda.
5. Penuhi syarat diatas selama 6 kali dalam waktu 7 bulan. (April - Oktober 2024).

***NGSP KHUSUS ??? Sesuai wilayah masing-masing**